

Wir entwickeln mit unserem Produkt **SKIDER** ein plattformübergreifendes Steuerungs- und Kommunikationssystem in Soft-/Hardware für mobile Roboter, insbesondere unbemannte Luftfahrtsysteme (Drohnen). Dieses wird derzeit als Produkt verkauft und optional im Projektgeschäft zur Entwicklung von Drohnen-Speziallösungen angepasst. Unsere Herausforderungen im Bereich Marketing und Vertrieb beinhalten:

- Anbahnung zukünftiger Geschäfte im Projektbereich
- Aufbau von Vertriebskanälen
- Identifikation potentieller Kunden und neuer Anwendungsbereiche
- Markenentwicklung und Professionalisierung der Außendarstellung in Web und Print

Vor diesem Hintergrund suchen wir ab sofort für den Einzugsbereich Dortmund eine(n) Voll-/Teilzeitkraft (20-40 Std./Woche) im Bereich

Marketing und Vertrieb (m/w)

Du bringst mit:

- Abgeschlossenes Bachelor-/Masterstudium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Qualifikationen
- Schnelle Auffassungsgabe, Initiative, Kreativität, sowie ausgeprägte Vertriebsaffinität
- Begeisterung für innovative Technologien und Robotik, sowie Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung

Deine Aufgaben (in Zusammenarbeit mit unserem Team):

- Kunden- und Projektakquise
- Management und Durchführung von Marketingaktivitäten und Pressearbeit
- Entwicklung von Vertriebskonzepten

Deine Vorlieben:

- Affinität zu High-Tech Produkten und Projekten
- Praktisches Arbeiten mit Kundenkontakt
- Kreatives Erarbeiten von innovativen Lösungsansätzen im Team

Wir bieten Dir:

- Sofortige Mitarbeit an konkreten Aufgaben und Projekten
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen Hightech Startup
- Spannendes Arbeitsumfeld in Robotik und Luftfahrttechnik

Wenn Du als Teil des Teams bei der Entwicklung innovativer unbemannter Flugsysteme unterstützen möchtest, sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Zeugnissen per E-Mail an gf@smartrobotic.systems.

Smart Robotic Systems GmbH

Carlo-Schmid-Allee 3 | 44263 Dortmund

Tel. +49 231 98949060

www.smartrobotic.systems